

Objectifs pédagogiques

- Comprendre les bases de la stratégie export
- Identifier des zones exports à potentiel
- Adopter techniques de négociation internationale
- Utiliser les bonnes sources d'information à l'international

Programme pédagogique

COMPRENDRE POURQUOI EXPORTER ET COMMENT S'ORGANISER ?

- Le monde comme marché unique
- Les bénéfices stratégiques de l'export (économies d'échelle, diversification des risques, création de valeur)
- Les principaux freins à l'export (temps, ressources, réglementation, risques financiers)
- Les différentes options d'organisation export (Agent commercial, salarié export, externalisation, mutualisation des forces, V.I.E)
- Impact RH et montée en compétences liées à l'export
- Export post-covid
- Étude de cas introductive

CONSTRUIRE SA STRATÉGIE EXPORT

- Pourquoi définir une stratégie export ?
- Diagnostic stratégique de l'entreprise (Analyse de l'offre, ressources internes, maturité export)
- Analyse de l'environnement international (PESTEL)
- Outils d'aide à la décision stratégique (Matrice SWOT, matrice BCG, matrice d'Ansoff)
- Le mix marketing export (produit, prix, distribution, promotion)
- Les différents canaux
- Diagnostic export express et score de maturité

Compétences obtenues

- À l'issue de la formation le stagiaire saura analyser et planifier le développement à l'export de l'entreprise

Méthode & moyens pédagogiques

- Alternance d'apports théoriques, de cas pratiques et d'échanges
- Les formations peuvent se réaliser à distance
- Évaluation via un quiz de fin de formation

Public concerné :

Toute personne travaillant dans le commerce souhaitant développer son activité commerciale à l'export.

Participants - Durée :

- 1 à 12 personnes
- 1 jour (7h)
- Présentiel ou distanciel

Prérequis :

Aucun

Pour aller + loin : notre formation Techniques de vente et de négociation

Formateur :

Mr Monnereau Luc
bilingue anglais
Code formation : LMC-DVE-7H

Notre +

Formateur Expert
30 ans d'expérience terrain

p.26

Coût pédagogique :

- **inter entreprises** : 175€ TTC/pers. /jour (7 pers. minimum)
- **intra entreprise** : 1200 € TTC par jour, jusqu'à 3 personnes (et 200 € /jour et par personne supplémentaire)

Lieu :

France entière

Dates :

- Dates de formations établies en collaboration avec le stagiaire
- Délai d'accès à la Formation : 1 mois

Bon à savoir :

- Agrément n° 75331154533
- Formation finançable par les OPCO (Vivéa, Ocapiat) et éligible à France Travail

Pour les personnes en situation de handicap n'hésitez pas à nous contacter.

